

فرایند اعطای عاملیت فروش در مجتمع کارخانجات هبلکس رضوی

- ۱- بررسی پتانسیل های بالقوه و بالفعل عاملیت در حوزه صنعت ساختمان
- ۲- بررسی پتانسیل های فروش در قالب بازدید از محل استقرار عاملیت
- ۳- اخذ درخواست کتبی و اعلام آمادگی عاملیت با مشخصات ذیل :
 - معرفی عاملیت (حقیقی / حقوقی)
 - سوابق فروش های مرتبط
 - پتانسیل های مالی
 - راههای ارتباطی
- ۴- بررسی عامل از طریق جلسات حضوری از نظر سوابق فروش و پتانسیل های مالی جهت اعتبار سنجی اولیه عامل برای ارائه تضامین از قبیل چک / سفته / ضمانتنامه بانکی / ترهین ملک و ...
- ۵- عقد قرارداد عاملیت (با فرمت یکسان سایر عاملیت ها) با دریافت امضاء عاملیت در بازه زمانی سه ماهه.

تبصره یک : قرارداد امضاء شده توسط عاملیت های مستقر در شهرهای تهران و مشهد در صورت تحقق حداقل فروش ۱,۰۰۰ متر مکعب در بازه زمانی سه ماهه و تحقق حداقل ۵۰۰ متر مکعب در سایر شهرستانها، جهت امضاء نمایندگان مجتمع کارخانجات در سازمان عمران و توسعه رضوی ارسال خواهد گردید. در غیر اینصورت در واحد بازرگانی مجتمع کارخانجات بایگانی خواهد گردید.
- تبصره دو :** در صورت عدم کسب حد نصاب فروش در بازه سه ماهه آزمایشی تمدید حداکثر سه ماه دیگر جهت کسب حد نصاب مذکور با موافقت مدیر بازرگانی مجتمع قابل اجرا خواهد بود.
- ۶- با توجه به عدم تحویل قرارداد عاملیت در بازه آزمایشی در صورت نیاز عاملیت به معرفی نامه جهت پروژه های درخواستی در حال مذاکره ایشان، نامه مذکور از سوی مجتمع کارخانجات به ایشان ارائه می گردد.
- ۷- پس از تحقق حداقل فروش مطابق بند ۵ در بازه زمانی قراردادی، قرارداد توسط نمایندگان مجتمع کارخانجات امضاء و عاملیت به فعالیت خود ادامه می دهد.
- ۸- قابلیت تمدید قرارداد مذکور در بازه زمانی یکساله
- ۹- ارائه پرچم ، بیج سینه ، کد و مهر عاملیت